

rivolti alle **donne**
e agli **under 35**
che vogliono
avviare micro e
piccole imprese

Rispetta i limiti di spesa

Verifica che la tua idea sia realizzabile con una spesa non superiore al limite di **1,5 milioni** di euro. Ricordati che l'IVA non è agevolabile, ma deve essere sostenuta completamente dall'impresa e non va considerata nel calcolo delle spese.



1

Identifica ruoli e competenze



I soci della nuova impresa devono avere competenze adeguate e coerenti con l'attività proposta. Devono conoscere il settore in cui vogliono operare, possedere le competenze tecniche e manageriali. È importante identificare la funzione di ciascuno nella gestione della nuova impresa e non lasciare ruoli scoperti.

3

Valuta se le tue capacità finanziarie ti consentono di sostenere il programma di investimenti. Quantifica l'investimento avendo chiaro cosa farai "internamente" e cosa acquisirai dall'esterno. Il progetto da realizzare deve essere "**auto-consistente**", cioè deve includere sin dall'inizio tutto ciò che è necessario per la sua realizzazione.

Fai un progetto a misura di socio e di idea



5

Spiega bene cosa vuoi fare

Presenta un piano d'impresa sulla base dello schema che verrà pubblicato on line nelle prossime settimane. Spiega nel dettaglio il progetto imprenditoriale e ricorda che ogni affermazione deve essere bene argomentata e supportata da dati.



7

Ricorda che la forma è sostanza



"Nuove imprese a tasso zero" è un **incentivo pubblico**. Le regole e i requisiti sono stabiliti da apposite norme e devono essere rispettati alla lettera. Basta un piccolo scostamento dai criteri fissati dal regolamento per rendere il progetto non finanziabile.

9

Controlla i requisiti

Verifica con attenzione di avere tutti i requisiti necessari per chiedere le agevolazioni. I soci devono essere in maggioranza giovani tra i **18** e i **35 anni** o **donne** di qualsiasi età. Le imprese, se già esistenti, devono essere costituite in forma di società da non più di **12 mesi**.



2

Distinguiti



Fai indagini di mercato. Chiarisci quali sono le caratteristiche distintive del tuo prodotto o servizio e quali benefici puoi offrire rispetto ai concorrenti. Il tuo vantaggio competitivo, le analisi e le strategie di mercato sono passaggi fondamentali.

4

Verifica la copertura finanziaria

Il finanziamento agevolato senza interessi può coprire fino al **75%** delle spese totali al netto dell'IVA. La tua società dovrà sostenere con fondi propri o con un prestito bancario il restante **25%** delle spese e il valore dell'IVA, che non è agevolabile.



6

Fai attenzione ai dettagli

Le domande sono valutate in ordine cronologico di arrivo, ma attento a non farti prendere dalla fretta. Il rischio è di essere escluso per banali errori o dimenticanze. Dedicati con impegno alla compilazione della domanda per evitare di presentarla incompleta.



8

Occhio al colloquio



Il colloquio con gli esperti di Invitalia è un aspetto importante della valutazione. Preparalo con cura per presentare il progetto imprenditoriale e spiegare le tue scelte in maniera convincente.

10